



# 良客万来通信

発行者：鈴木DMライター事務所 代表 鈴木光治

〒553-0003

大阪市福島区福島4-6-2

吉川産業ビル 206号

電話（携帯）：080-2434-5395

メール：info@kyoukan-copy.com

URL：https://kyoukan-copy.com



## ニュースレター再開！心機一転、タイトルを変えました。

こんにちは。  
皆様いかがお過ごしですか。  
セミの鳴き声もにぎやかになってきましたね。  
事務所のある福島4丁目では、朝っぱらから「やかましいッ！」と怒鳴りたくなるぐらい、セミ達かにぎやかに大合唱してくれています（ホント、うるさいわ・・・）。

これから暑い暑い夏が始まります。  
どうか真夏の厳しい暑さの中、体調を崩さぬよう気を付けてご商売に励んで下さいね。  
（小さなお子様がいる方は家族サービスも）



営業再開します。

体調を崩してしまい、(アトピーの)悪化のため)しばらく営業活動もニュースレターもお休みしていましたが、8月1日より再開します。ニュースレターは今月号よりタイトルを変えて再開です。今後ともどうぞよろしくお願い致します。



かわいい夏のイラストで“ほっこり”して下さいね。

なるほど。そういう事だったのか。

4月に思い切つてスマホに買い替えて早いもので4か月が経ちました。

今さらながら思うのですが、スマホってポイント便利ですよね。

スマホの活用法の中で、私がハマったのは Kindle (アマソンの電子書籍) です。

何せ、電話と一緒に何冊でも持ち歩けるのです。だからカバンが軽くなります。しかも、印刷製本した本より安い♪

今、はやりりのサブスクリプション(定額制)サービスを利用すれば毎月定額で読み放題です。(残念に思う事は、全ての書籍が定額で読み放題と言う訳ではありません・・・)

そんなわけで、私、今まで本を読むなら「印刷された紙の本に限る！」と決めつけていたのですが、今ではすっかり電子書籍にハマっています。



ところで Kindle の中には、99円とあった驚くような安価で提供されているビジネスノウハウ系の書籍もあります。

もちろん集客商品ですので、さらに深いノウハウを提供する特典を準備して、LINE やメルマガに登録してもらい、最終的に売りたい商品やサービスの購入までつなげていくのが目的になります。

自社サイトからの無料レポートの請求が少ないとお悩みのコンサルタント様は、集客力を高めるために、この機会にアマゾン・Kindle への出店も検討して見てはいかがでしょうか。

### 【鈴木DMライター事務所のロゴマーク】



鈴木DMライター事務所と関わりのある全ての人

招き猫ちゃんのように人とお金を引き寄せて、えびす様のようにニコニコと、そして、ブタさんのようにまるまる豊かなビジネスと人生を。

### 【良客万来通信】発行者



鈴木DMライター事務所 代表の鈴木光治です。

### 【発行者からひとこと】

【良客万来】とは、広告作りを通じて1人でも多くの良いお客様を集めて、あなた様の末永いお店の繁盛に貢献したい。・・・その想いを込めた当事務所のコンセプトです。

数多くの広告業者の中から私を選んで頂いたあなた様が抱える集客の悩みに応えたい。

その想いから、日々、良いお客様から反応が取れる広告作りのレベルアップに取り組んでいます。



【良客万来通信】は、お名刺を頂いた方などご縁の出来た方にお届けしています。

不要の方は、大変お手数ですが、弊所ホームページ (<https://kyoukan-copy.com>) に、購読解除専用メールフォームを設けています。このメールフォームよりお知らせください。



# 良客万来通信



## グーグルさん、ありがとうございます。

私のホームページは独学・完全自作です。  
そのため SEO とか、そういったアクセスアップの施策は全く  
わかりません。

しかし・・・なのですが【大阪市福島区 広告屋】と検索すると・・・  
いつの間にか、地図検索の一覧画面で、ライバル会社を押しの上から  
3番目に表示されるようになっていました。(7月24日現在)  
グーグルさん。  
本当にありがとうございます。



そんな鈴木DMライター事務所のホームページはこちら。  
スマホ対応済みです。



## 商売人の最大の武器 それは・・・

あなたも持ってる"コトバを生み出す脳ミソ"だッ！

## 人を動かした究極の"爆売れ広告" 実例集

ある著名なコンサルタント氏が、このような事をお話していました。

## 情報が変われば、(お客様の) 行動が変わる



情報、つまり「お客様に何を伝えるか」を考え抜いたことで、売れなかった商品が「異常値続出」爆売れ♪した103の実例満載。

「いい商品なのに、なぜ売れないのだ・・・」とお悩みの実店舗を持つ商店主様、販促担当者様には必読の1冊ですよ。



POPの学校 校長 山口茂 著  
商業界刊 1800円+税

驚きの事例が帯の裏面にも

### 【大切なお知らせ】

#### ①フェイスブックのアカウントを削除しました。

フェイスブックは、自分から情報を出すこともなく、時々思い出したように人様の情報を見るだけの"ラジオ状態"でした。(せつかく見ても"いいね"を押さない薄情者でした。ごめんなさいね。)正直、今はフェイスブックの必要性を感じていないので、思い切ってフェイスブックのアカウントを削除しました。

#### ②良客万来通信は、次号よりいつ発行するかわからない"不定期気まぐれ発行"になります。(季節毎の年4回は発行したいと考えてはいます。)

### 編集後記

### 汚い顔でコンニチハ。

昨年後半から悩みのタネだったアトピーの湿疹が、今年の5月過ぎから、ついに・・・顔と頭皮の中にも出てきました。

そんなわけで、散髪にも行けず髪は伸び放題(髪切りたいよ・・・)「汚い、カッコ悪い、みっともない」「こんな顔で人に会いたくないよ・・・」としばらくは事務所で引きこもり状態でした。

しかし、いつまでも泣き言は言ってもらえないので、8月からこの顔で営業再開します。

ビフォー・アフター



今、外歩きはハンチングを深めにかぶって、おまけに濃い色のサングラス。かなり怪しいかも・・・。

### 8月のちょっと変わった記念日

(私の独断で選んだ、ちょっと変わった記念日をご紹介します)

### 朝の連続ドラマで話題になった、アレの日

### 8月25日 チキンラーメン誕生の日(即席ラーメン記念日)

1958(昭和33)年のこの日、インスタントラーメンの第一号「チキンラーメン」が日清食品より発売された事に由来する。

「おいしくて保存が利き、手間がかからず安く安心」という5つの条件をクリアして、商品化することに成功したという。

すぐに役立つ366日記念日事典 創元社刊より

この本は、雑談や「販促キャンペーンをしたいけど、キャンペーンをする理由がない」時など、ネタに困っている時に活用できますよ。

広告担当者様がいない小さなお店と小さな会社のための  
良いお客様を集める"良客万来チラシ"作ります。

鈴木DMライター事務所 代表 鈴木光治

〒553-0003 大阪市福島区福島4丁目6-2  
吉川産業ビル206号室

ホームページ: <https://kyoukan-copy.com>

メール: [info@kyoukan-copy.com](mailto:info@kyoukan-copy.com)  
携帯電話: 080-2434-5395

※お電話に出られない事が多いので、お問い合わせ等はメールで頂ければ大変助かります。

定休日: 土曜日と祝祭日  
営業時間: 朝6時30分~15時  
(日曜日: 朝8時~15時)  
近隣の方なら、営業時間前の朝の爽やかな時間に打合せが出来ます。



JR東西線新福島駅  
3号出口から歩いて3分です。



玄関が2つありますので、右側の吉川産業ビルの玄関からお入りください。2階に上がって、右側に当事務所があります。